



営業の神様が教える! 差別化が難しい商品を売りまくる 営業マンのセルフブランディング

研修成果

- 自分を売るとは具体的に何をやればいいのか最初の一步から理解できます。
- 価値を生み出すにはどうすればいいのか迷うことがなくなります。
- お客様から「売ってください」とお願いされる営業の方法がわかります。



日時・会場

2020年11月11日(水)

18:00~20:00 (受講時間) (2時間)

問屋町会館 1階会議室

青森市問屋町2丁目17-3 TEL. 017-738-4711

申込締切日

11月4日(水)

※先着順締切、お早めにお申し込みください。

対象者

営業担当者 定員:20名

受講料

4,300円(税込)

※受講料、テキスト代等含む



講師紹介



「ちいさな会社の販売戦略」を設計する専門家

吉見 範一 (よしみ のりかず)

全国の商工会議所、法人会、産業振興事業団、中小企業基盤整備機構、中小企業大学校、日経BP「課長塾」やビジネススクールで講演・研修を実施。

現在は = Y's CLUB = を主催、中小企業経営者・自営業者を対象としたコンサルティングでは販売戦略を大きく変えて業績を伸ばしている企業が多い。

<http://www.yoshiminorikazu.com/>